



# Arbeitsblatt

## Nutzen individuell



Mit diesem Arbeitsblatt schaffen Sie sich ein Repertoire an Fragen, um den für jeden Kunden individuellen Nutzen herauszuarbeiten.

Typischer Kunde

Typisches Kundenproblem, das gelöst wird

Minimalfrage (was muss mindestens erreicht sein)

---

---

Wildest-Dreams (Was könnte im besten Fall passieren)

---

---

Zeitmaschine (Heute in x Monaten - Wie sieht im Erfolgsfall die Welt aus)

---

---

So möchte ich selbst nach dem Nutzen eines Vorhabens gefragt werden

---

---